

Beruf(ung) & Karriere sind Meilensteine Ihres Lebens...

Ergreifen Sie jetzt...



Bildnachweis: 52352303/Fotolia

...exzellente Karrierechancen!

Wir sehen uns als Ihr karriereberatender Partner mit hohem Qualitätsanspruch. Unser Ziel: Für qualifizierte und engagierte Persönlichkeiten den richtigen „next step“ in der Karriere zu initiieren, um motivierte und effektive Mitarbeiter für Unternehmen zu gewinnen.

Für eine langfristige Perspektiven bietende, herausfordernde und sehr gut dotierte Beratungs- und Vertriebsaufgabe suchen wir Talente wie Profis als

Sales Manager (selbstständig)
Bau- & Immobilienwirtschaft (m/w/d)
E-0123-0223

Ihre Aufgabe:

- Ihre anspruchsvollen Kunden aus der Bau- und Immobilienwirtschaft (Bauträger, Hausverwaltungen, Entwicklungs- und Verwaltungsgesellschaften, etc.) beraten Sie engagiert und bedarfsgerecht. Dabei verstehen Sie es, das Potential für intelligente Produkte und Dienstleistungen im Bereich digitaler Gebäudeüberwachung und Steuerung, effiziente Energietechnik und smarte Sanitärlösungen zu erkennen und deren Bedeutung für die Einhaltung gesetzlicher Rahmenbedingungen (z. B. Gebäude-Energiegesetz, Heizkostenverordnung, etc.) darzustellen.

- Sie bearbeiten den Markt systematisch und strukturiert. Dabei verstehen Sie es, Ihr Netzwerk effektiv zu nutzen und auszubauen
- Bei der Akquisition neuer Kunden überzeugen Sie mit Ausdauer, Analytik und Lösungskompetenz

Ihr fachlicher und persönlicher Background:

- Sie verfügen über Erfahrungen im Bau-, Bauzuliefer-, Installations- und/oder Innenausbau-Bereich
- Die Auswirkungen der gesetzlichen Rahmenbedingungen, z. B. hinsichtlich Energieeffizienz, CO₂-Ausstoss, Digitalisierung, etc. und deren Auswirkungen auf die Bau- und Immobilienwirtschaft sind Ihnen bewusst
- Spaß am und Geschick im Umgang mit Menschen gehört zu Ihren natürlichen Talenten und werden ergänzt durch hohe Sozialkompetenz und Eloquenz
- Für Ihre Kunden Vorteile und Mehrwert zu schaffen und damit durch kontinuierliche Leistung ein überdurchschnittliches Einkommen zu generieren, treibt Sie täglich an
- Beratender Vertrieb ist Ihre Profession und Leidenschaft

In der o. g. Beschreibung erkennen Sie sich ohne großes Wenn und Aber? Dann freue ich mich über ein erstes Gespräch mit Ihnen darüber...

- warum Ihre Motivation, Identifikation und Persönlichkeit sowie Ihr Vertriebstalent und Ihre Lernbereitschaft für uns entscheidender sind als Ihre Basisausbildung
- wie sehr sich Erfolg für Sie auszahlt und welche Perspektiven sich Ihnen bieten
- was wir unter persönlicher Entwicklung verstehen – und was wir dabei für Sie tun können

Klingt nach genau dem richtigen „next step“ für Sie? Dann lassen Sie uns darüber reden.

Wolfgang Krötz



Amberger Straße 28

D-81679 München

Tel. +49-(0)160-945 95 840

Email: wk@kci-consult.com

www.kci-consult.com